
MEDIA CLIPPING

Client :	Privasia Technology Berhad	Date :	18 June 2010
Media :	Bernama (Online)	Section :	Business
Language :	English		

Privasia Seeks To Increase Its Order Book

PETALING JAYA, June 18 (Bernama) -- The Privasia Group is seeking to bid for more infrastructure, outsourcing, support and maintenance projects to build its current order book of RM73 million over the next five years.

The Privasia group is a leading ICT and business process outsourcing player in Malaysia.

"The projects we are bidding for is worth RM106 million," said Group Chief Executive Officer, Puvanesan Subenthiran.

Going forward, the company is targeting financial institutions and the telecommunications sector actively this year for its business.

According to Puvanesan, the ICT infrastructure outsourcing industry has a bright future.

"A market survey by Frost and Sullivan indicated that the IT outsourcing market in Malaysia is expected to grow at a Compounded Annual Growth Rate of 16.8 per cent annually and worth RM1.1 billion in 2012," he said.

Privasia is also looking to set a dividend policy soon with an improvement in profits this year.

Amidst the dismal economic backdrop, Privasia managed to perform fairly well, achieving group revenue of RM27.2 million.

Its core business of Information Technology (IT) outsourcing solutions contributed RM20.4 million or 75 per cent of group revenue with the Information and Communication Technology (ICT) segment making up the balance RM6.8 million or 25 per cent.

The group ended the financial year 2009 with a commendable net profit of RM1.0 million or earnings per share of 0.28 sen per 10 sen share.

The group's positive financial result can also be attributable to the low volatility nature of its business and the large long-term contracts spanning between five to ten years.

-- BERNAMA

MEDIA CLIPPING

Client :	Privasia Technology Berhad	Date :	19 June 2010
Media :	Business Times	Section :	Business
Language :	English		

Privasia bids for jobs worth RM106m

By Zaidi Isham Ismail
bt@nstp.com.my

INFORMATION technology (IT) firm Privasia Technology Bhd is bidding for jobs worth RM106 million both locally and overseas as part of its long term expansion plan.

Chief executive officer Puvanesan Subenthiran said the company continues to participate in tenders so that it can replenish its current order book of RM73 million, which will keep it busy for the next five years.

"We want to build our order book so that we can achieve an annual revenue growth of 20 per cent in the coming years, as we continue to grow our customer base," Puvanesan told reporters after the company's annual general meeting in Petaling Jaya, Selangor, yesterday.

The company's sole bid overseas now is with an Australian



Puvanesan says the company wants to build its order book so that it can achieve an annual revenue growth of 20 per cent in the coming years.

company.

Privasia is a full-fledged ICT firm specialising in business process outsourcing and wireless communications solutions providing, among others, management,

installation and maintenance of IT network infrastructure.

The ACE-listed firm took over the listing status of financially distressed Airocom Technology Bhd last May via a reverse takeover.

Among the group's customers are Royal Customs Department, Telekom Malaysia, Westports, Malaysia Airports Holdings Bhd, DRB-HICOM Bhd, RHB Bank Bhd and University Sabah Malaysia.

The company, which posted a net profit of RM1.1 million on a revenue of RM27.2 million in 2009, expects revenue to grow by 10-20 per cent this year.

For the first quarter ended March 2010, the company made a net profit of RM40,000 on a revenue of RM6.4 million.

The home-grown IT outsourcing and consulting company also bagged an undisclosed contract to design, supply and install equipment for Phase 1 of the high speed broadband network by Jalur Lebar Nasional Sdn Bhd.

Meanwhile, Puvanesan said the firm does not have a dividend policy yet and will only do so once it arrives at a comfortable profit level.

MEDIA CLIPPING

Client :	Privasia Technology Berhad	Date :	19 June 2010
Media :	Sin Chew Daily	Section :	Business
Language :	Chinese		

**“Privasia bids for RM106 million worth of projects”
“Aims for 20% growth in profits”**



**PRIVA科技競標1.06億合約
放眼20%盈利成長**

(吉隆坡18日讯) PRIVA科技 (PRIVA, 0123, 创业板科技组) 手持7千300万令吉订单, 并竞标总值1亿零600万令吉合约, 今年内部目标 (KPI) 设在20%盈利成长。

公司首席执行官苏巴迪兰在股东大会后表示, 竞标工程多数仍处于初步阶段, 惟公司有信心攫获2千万至3千万令吉新合约。

他表示, 现有订单主要来自私人领域, 惟会继续找寻政府领域商机, 不排斥参与任何新兴政府工程。

“政府宽频计划带来大量商机, 超过半数现阶段竞标项目与宽频相关; 鉴于资讯科技业务已渐入成熟阶段, 通讯领域将成公司未来发展重点。”

目前, 该公司业务主要以大马为主, 海外贡献幅度仅占约5%。

短期而言, 他认为大马发展空间尚宽, 会继续专注国内营运, 但补充会持续扩大区域客户根基, 藉此涉足相关国家, 达成中长期海外拓展目标。

MEDIA CLIPPING

Client :	Privasia Technology Berhad	Date :	19 June 2010
Media :	China Press	Section :	Business
Language :	Chinese		

“Privasia bids for more than RM100 mil worth of projects”



PRIV亞科
競標逾1億工程

(八打灵再也18日讯) PRIV亞科 (PRIVA, 0123, 创业板科技股) 积极参与基建、外包及维修工程招标案, 以推高公司订单。

PRIV亞科总执行长普瓦纳山今日出席公司常年股东大会后指出, 公司目前手握7300万令吉订单。

“我们目前竞标工程合约, 总值1亿600万令吉, 惟未来将把竞标工程放在金融及电讯业。”

该公司09财年净利持续录得改善, 全年净利达100万令吉, 并放眼今年设下派息政策。

MEDIA CLIPPING

Client :	Privasia Technology Berhad	Date :	19 June 2010
Media :	Oriental Daily	Section :	Business
Language :	Chinese		

**“Privasia bids for RM100 mil worth of projects”
“Aims to achieve annual sales growth of 20%”**

放眼20%营业额成长 PRIVASIA竞标1亿合约

(八打灵18日讯) 拥有7300万令吉合约订单在手的PRIVASIA科技 (PRIVA, 0123, 创业板), 正在竞标1亿零600万令吉的合约订单。

Privasia科技首席执行官苏巴迪兰表示, 该公司也放眼今年取得20%的营业额成长。

PRIVASIA科技主要业务为提供公司电脑, 硬件与软件设备, 配合旗下子公司无线通讯方案及服务供应商Airocom科技有限公司以及卫星设备IPSat, 供应全方位的信息和通信 (ICT) 设施。

该公司获国家宽频公司 (JALENAS) 颁发彭亨高速宽频 (HSBB) 计划首阶段工程。

目前该公司的主要外包服务客户为西港 (Westport) 以及一些小型的物流公司。此外, 该公司有信心透过IPSat, 在今年取得5000万令吉盈利。

竞标政府计划

他表示, 基于目前政府旗下的计划的盈利具吸引力, 该公司表示, 若有机会, 也将会竞标政府计划, 不过, 该公司仍会以利润较高的私人工程为主。

由于资源有限, 该公司会继续重于国内业务, 不过, 也会在



Privasia科技首席执行官苏巴迪兰: 若有机会, 将竞标政府计划。

今年引入海外业务。

长期目标而言, 该公司希望扩充至东南亚区域市场。

苏巴迪兰表示, 今年的资本开销不多, 不会进行高风险的投资, 也排除发债券的可能性。

此外, 他也表示, 由于PRIVASIA科技仍需要大笔资金作为投资, 所以该公司暂无股息政策。

MEDIA CLIPPING

Client :	Privasia Technology Berhad	Date :	19 June 2010
Media :	Utusan Malaysia	Section :	Business
Language :	Bahasa Malaysia		

“Privasia bids for RM106 million worth of projects”

Privasia bida projek RM106 juta

PETALING JAYA 18 Jun – Syarikat penyedia infrastruktur teknologi maklumat, Privasia Technology Bhd. (Privasia) sedang membida projek infrastruktur teknologi maklumat (IT) bernilai keseluruhan RM106 juta.

Bidaan itu dilakukan melalui pelbagai syarikat dan sebahagian daripada projek itu adalah untuk penyumberan luar.

Malah, Privasia sedang cuba memenangi bidaan sebuah syarikat dari Australia melalui sistem bidaan elektronik, e-bidding.

Pengarah Urusan dan Ketua Pegawai Eksekutif Kumpulannya, Puvanesan Subenthiran berkata, sekiranya berjaya dalam pembidaan itu, kewangan syarikat dijangka lebih stabil dan mencatat keuntungan yang baik pada tahun kewangan akan datang.

Setakat ini, katanya, Privasia sudah mendapat tempahan projek bernilai RM73 juta dalam tempoh pelaksanaan lima tahun.

“Tempahan projek yang diperolehi syarikat itu adalah untuk tempoh jangka panjang dan ia memakan masa kira-kira setahun atau dua tahun untuk mendapatkan pulangan atau keuntungan,” katanya.

Beliau berkata demikian kepada pemberita selepas menghadiri mesyuarat agung tahunan Privasia kali kedua di sini hari ini.

Hadir pada mesyuarat tersebut adalah Pengerusi Privasia, Datuk Ali Abdul Kadir.

Pelanggan terbesar Privasia setakat ini adalah Westport Malaysia.

Privasia merupakan syarikat gabungan Privasia Sdn. Bhd. dengan syarikat penyedia pe-

nyelesaian teknologi komunikasi, Airocom Technologies Sdn. Bhd. (Airocom) pada Mei 2009 yang lalu dan tahun kewangan berakhir syarikat penggabungan itu adalah pada 31 Disember.

Pada 1 Disember 2009 pula, Kumpulan Privasia telah memegang saham syarikat penyedia penyelesaian komunikasi berasaskan satelit, IPSAT Sdn. Bhd. (IPSAT) sebanyak 70 peratus dengan pertimbangan tunai RM1 juta.

Perolehan Kumpulan pada tahun kewangan berakhir 31 Disember 2009 adalah sebanyak RM27.2 juta.

Manakala keuntungan bersih Kumpulan dalam tempoh berkenaan adalah sebanyak RM1 juta atau pendapatan sesaham 0.28 sen per 10 sen sesaham.

Prestasi positif Kumpulan ini didorong

oleh sifat kemeruapan rendah (low volatility nature) perniagaannya selain mempunyai kontrak besar jangka panjang untuk tempoh lima hingga 10 tahun.

Puvanesan berkata, Kumpulan menyasarkan pertumbuhan perolehan sebanyak 20 peratus pada tahun kewangan ini yang dijana oleh ketiga-tiga anak syarikat Kumpulan iaitu Privasia, Airocom dan IPSAT.

Selain itu, katanya, salah satu strategi Kumpulan untuk mencapai pertumbuhan itu adalah menyasarkan projek-projek penyumberan luar dengan syarikat-syarikat telekomunikasi dan institusi kewangan.

Beliau memberitahu, kedua-dua sektor perniagaan itu didapati mempunyai banyak ruang untuk meningkatkan tahap infrastruktur IT.